



Die **NSC Sicherheitstechnik GmbH** öffnet Dir die Tür zu einem rasant wachsenden, dynamischen und dabei auch absolut zukunftsicheren Unternehmen, bei dem Dich ein sicherer und spannender Job erwartet: Willkommen bei einem mittelständisch etablierten und international expandierten Erfolgsunternehmen. Kleine aber feine Teams entwickeln hier hochqualitative Brandmelde-, Sprachalarmierungs- und Videoüberwachungssysteme. Ergänze unser Team!

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) für Bayern

In unserer Schaltzentrale übernimmst du die folgenden Aufgaben:

- Gemeinsam mit unserem bundesweiten Vertriebsteam vermarktest du im direkten Kundenkontakt unser gesamtes Produktportfolio.
- Du betreust dein Vertriebsgebiet eigenverantwortlich, baust persönliche Geschäftsbeziehungen auf und pflegst sie nachhaltig.
- Eine hohe Reisetätigkeit im Vertriebsgebiet, teilweise auch darüber hinaus (z.B. für Besuche am Hauptsitz in Ostwestfalen, oder Messen) gehört dazu.
- Du besuchst Kunden vor Ort, präsentierst unsere Lösungen, führst Produkt- und Vertriebsschulungen durch, berätst bei der Produktauswahl und erstellst passgenaue Angebote.
- Du verhandelst sicher und zielorientiert – mit dem Anspruch, langfristig zufriedene Kunden zu gewinnen.
- Deine Aktivitäten dokumentierst du zuverlässig und berichtest regelmäßig an unsere Vertriebsleitung und Geschäftsführung.

Damit drückst Du bei uns die richtigen Knöpfe:

- Kaufmännisch-technischer Ausbildungs- oder Studienabschluss
- Berufspraxis im (und Spaß am) Vertrieb & Verkauf; besonders wünschenswert: mindestens zwei Jahre Berufserfahrung
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B (oder höher) und bist gern viel unterwegs
- Du kommunizierst klar, sicher und verhandelst souverän auf Augenhöhe.
- Du arbeitest strukturiert und eigenständig, denkst analytisch und lösungsorientiert und behältst auch bei komplexeren Themen den Überblick.
- Eigeninitiative, Motivation und eine klare Ergebnisorientierung zeichnen dich aus.
- Im Kundenkontakt überzeugst du mit einem sympathischen Auftreten und einem guten Gespür für Menschen.

Solide Vorteile – Das spricht für uns:

- Flexible Arbeitszeiten
- Dienst-PKW der guten Mittelklasse mit privater Nutzung
- Firmenevents
- Betriebsarzt und Gesundheitsevents
- Betriebliche Unfall- und Krankenversicherung
- Ein sehr gutes Betriebsklima
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- 30 Tage Urlaub
- Weiterbildungen
- Corporate Benefits & Bike Leasing

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) vorzugsweise per E-Mail. Wir sind schon sehr gespannt darauf, Dich kennenzulernen! Deine Ansprechpartnerin **Larissa Pienczke** beantwortet Dir natürlich gern auch schon im Voraus etwaige Fragen.



Grete-Hermann-Str. 6
33758 Schloß Holte-Stukenbrock
05257 97799-0 ■ nsc-sicherheit.de
personal@nsc-sicherheit.de